



## \* otrisPOSITIONEN

Vertrauen

Leistung

Teamgeist

Fortschritt



## Werkzeug & Wissen

**Was braucht man, um moderne Software-Lösungen erfolgreich zu realisieren? Gute Ideen, gute Mitarbeiter und das richtige Werkzeug. Für die otris software AG ist dieses Erfolgsrezept aufgegangen. Das Unternehmen ist mit seinen Eigenentwicklungen, zum Beispiel mit der Software-Fabrik JANUS und otrisPORTAL, für die jeweils aktuellen Themen bestens ausgestattet; die otris-Produkte sind seit Jahren fest etabliert.**

Viele Unternehmen haben erkannt, welche Potenziale sich durch Systeme ausschöpfen lassen, die Geschäftsprozesse nachhaltig optimieren. Unsere Aufgabe ist es, die heutigen Lösungen weiter zu verbessern. Es gilt, Wissen so effizient wie möglich nutzbar zu machen.

Software muss ergonomisch sein, sonst wird sie nicht akzeptiert. Und sie muss sich in bestehende IT-Umgebungen problemlos integrieren lassen. Flexibilität, Leistungsfähigkeit und Sicherheit sind weitere Faktoren, die in der Produktpalette der otris software AG besonders zum Ausdruck kommen.

Ob wir die oft zitierte Vision des papierlosen Büros in den kommenden Jahren verwirklichen können, steht in den Sternen. Aber die Chancen standen noch nie so gut wie heute.



*Prof. Dr. Helmut Balzert ist Vorsitzender des Aufsichtsrates der otris software AG.*

# Vertrauen\*





Eine ganze Menge Unternehmen, Verbände und öffentliche Institutionen vertrauen auf otris. Darüber freuen wir uns. Außerdem macht es uns stolz. Vor gut zwölf Jahren haben wir angefangen, Software-Lösungen zu entwickeln, die uns helfen, besser mit der ständig wachsenden Informationsflut umzugehen. Damals hat noch keiner geahnt, welche Bedeutung Begriffe wie Content-Management oder Dokumenten-Management haben werden. Mittlerweile vereinfachen unsere Anwendungen die Geschäftsprozesse unserer Kunden erheblich. Vertrauen wird belohnt.

---

»Die otris software AG ist für uns seit ihrer Gründung ein wichtiger Partner. Wir schätzen neben der Innovationskraft auch die Verlässlichkeit von otris.«

**Vasilios Triadis, Vorstand P&I AG**

»Schon seit Jahren können wir unser Intranet dank otrisPORTAL schnell und effizient mit Inhalten pflegen.«

**Dr. Ludger Terhart,  
Emschergenossenschaft Lippeverband**

»Wir erreichen mit der Software von otris eine effizientere Kommunikation, die nicht nur unseren Service verbessert, sondern durch reibungslosere Abläufe auch erhebliche Kosten einspart.«

**Jochen Steinweg, ZGS Schülerhilfe GmbH**

Das Alte Schiffshebewerk Henrichenburg; Aufzug für schwimmende Riesen.

Leistung\*





Mit Kreativität und Herzblut arbeiten wir daran, unser Potenzial kontinuierlich zu verbessern. Nicht zum Selbstzweck, denn wir verstehen Leistung vor allem als Dienstleistung. Wir entwickeln Anwendungen und Systeme, realisieren Projekte und begleiten Sie im Support. Gemeinsam mit unseren Kunden wollen wir auch in Zukunft ambitionierte Ziele erreichen. Mit Kompetenz, Mut und Ausdauer. Und gerne auch mit Spitzenleistungen.

---

»Durch Individualprogrammierung hat uns otris einen Maßanzug geschneidert. Auch in Wartung und Support ist otris für uns ein äußerst zuverlässiger Partner.«  
**Friedrich Katzensteiner, Omya GmbH**

»Mit otrisPORTAL konnten wir innerhalb kürzester Zeit unseren Webauftritt realisieren. Die Leistungsfähigkeit der Software – insbesondere die Möglichkeit der Personalisierung – hat uns einfach überzeugt.«  
**Christian Hußmann, Vorstand  
Private Vermögensverwaltung AG**

»Auch in den Bereichen Beratung, Dienstleistung und E-Business überzeugt otris immer wieder durch hohe Kompetenz.«  
**Michael Musiol,  
ThyssenKrupp Steel AG**

»Das Leistungsspektrum passte perfekt und der Preis war so, dass wir nicht lange überlegen mussten.«  
**Rüdiger Schmidt, Vallourec &  
Mannesmann Tubes DEUTSCHLAND  
GmbH, über otrisPORTAL**

# Erfolgreich entwickelt

Seit mehr als zwölf Jahren arbeiten sie zusammen:

Frank Hofmann und Christoph Niemann, die Doppelspitze der otris software AG. Im Interview sprechen sie über Innovationen, Bodenständigkeit und Qualität.

## **In den letzten Jahren ist otris heimlich, still und leise einen sehr erfolgreichen Weg gegangen. Verraten Sie ihr Geheimnis?**

**Frank Hofmann:** »Es gibt kein Geheimnis. Wir machen grundsätzlich alles so gut und so zuverlässig wie möglich. Und offenbar wissen unsere Kunden und Partner dies zu schätzen.«

**Christoph Niemann:** »Ich glaube, eine wesentliche Stärke unseres Unternehmens ist, dass wir stets wissen, was wir tun.«

## **Behaupten dies nicht die meisten Software-Hersteller?**

**Christoph Niemann:** »Viele Software-Häuser setzen auf Technologien, die zwar modern und gut sind, die sie aber in der Tiefe nicht voll verstanden haben. Wir haben große Teile unserer Werkzeuge selbst entwickelt. Das gibt uns ein großes Verständnis für die komplexen Zusammenhänge auch fremder Technologien. Und es verschafft uns eine große Flexibilität, weil wir die Werkzeuge selbst weiter entwickeln können.«

## **Um welche Werkzeuge handelt es sich?**

**Frank Hofmann:** »Wir haben quasi unsere eigene Produktions-Straße entwickelt, die wir schnell an die

jeweiligen Anforderungen anpassen können.«

**Christoph Niemann:** »Wir nennen sie Software-Fabrik JANUS. Sie erlaubt uns, auf die Bedürfnisse unserer Kunden sehr individuell und vor allem sehr produktiv einzugehen.«

## **Welche Vision steht hinter otris?**

**Frank Hofmann:** »In erster Linie sind wir Leute, die Visionen umsetzen. Wenn Sie eine gute Idee haben, dann machen wir daraus in kürzester Zeit ein gutes Produkt.«

## **Ihre Kunden arbeiten schon seit Jahren mit Ihnen zusammen. Warum?**

**Frank Hofmann:** »Wir sind so bodenständig wie unsere Kunden auch. Wir bleiben auf dem Teppich, das kommt nicht nur im Ruhrgebiet gut an. Und sicherlich haben sich unsere Lösungen in der Praxis bewährt, deshalb sind unsere Kunden zufrieden.«

**Christoph Niemann:** »Ich denke, dass auch unsere Unternehmensentwicklung respektiert wird. Wir sind organisch gewachsen und konnten otris ohne Fremdkapital aufbauen. Wir waren keine dieser typischen ›New-Economy-Firmen‹. Jetzt arbeiten wir für große Kunden und sind wirtschaftlich unabhängig. Darauf sind wir stolz.«



Die Gründer und Vorstände der otris software AG, Dr.-Ing. Christoph Niemann (links) und Dr.-Ing. Frank Hofmann.

### **Gibt es den typischen otris-Kunden?**

**Christoph Niemann:** »Nicht direkt; unsere Kunden kommen aus allen Branchen. Es sind mittelständische Unternehmen ebenso wie internationale Großkonzerne; nicht zu vergessen die öffentlichen Institutionen, für die wir ebenfalls gerne arbeiten.«

### **Haben Trendthemen für otris eine besondere Bedeutung?**

**Frank Hofmann:** »Für uns haben diese so genannten Buzz-Worte keine wirkliche Bedeutung. Wir reagieren schnell auf die Bedürfnisse des Marktes und sind sehr flexibel. So schaffen wir Lösungen, die auf wirkliche Bedürfnisse eingehen und unseren Kunden beim Erreichen ihrer Ziele helfen. Mit JANUS und otrisPORTAL können wir alle Themen abbilden und müssen uns nicht fokussieren.«

### **Verfügt otris über eine Kernkompetenz?**

**Christoph Niemann:** »Unsere Kernkompetenz besteht nicht darin, einen speziellen Bereich besonders gut zu können. Wir sind in jedem Bereich sehr gut, nicht zuletzt aufgrund unserer hoch qualifizierten Mitarbeiter. Wenn Sie so wollen, ist dies unsere Kernkompetenz.«

### **Ihr Produktportfolio ist sehr umfangreich und muss sich mit über 1.000 Installationen nicht verstecken. Auf welchen Schwerpunkten basiert die künftige Produktentwicklung?**

**Frank Hofmann:** »Wir entwickeln nicht nur Produkte für uns, sondern auch für andere Firmen, zum Beispiel für unsere Partner. Aus dieser Position heraus sind wir immer für Innovationen offen. Um die Bereiche Customer-Relationship-Management und Dokumenten-Management stärker miteinander zu verknüpfen, haben wir gerade otrisRELATIONS auf den Markt gebracht.«

### **Wie wird sich otris in Zukunft weiterentwickeln?**

**Frank Hofmann:** »Produktivität und Qualität stehen in jedem Fall immer an erster Stelle. Das erwarten unsere Kunden und Partner einfach von uns.«

**Christoph Niemann:** »Unsere Zukunft sehen wir als Lösungsanbieter mit einer tiefen Verwurzelung im Projektgeschäft. Durch unsere Erfahrungen vor Ort wissen wir ganz genau, worauf es ankommt, damit Projekte erfolgreich realisiert werden.«

# Teamgeist\*

Das Ruhrstadion Bochum steht exemplarisch für den Fussballstandort Ruhrgebiet.





Auf dem Gedanken »Einer für alle, alle für einen« basiert der Erfolg großer Mannschaften. In unserem Dortmunder »Trainingslager« handeln wir danach und sind deshalb auch perfekt aufeinander eingespielt. Mit unseren Kunden und Partnern bilden wir ebenfalls ein Team. Zusammen sind wir gut aufgestellt, nicht nur über neunzig Minuten. Mit den meisten unserer Kunden arbeiten wir schon seit Jahren erfolgreich zusammen. Gemeinsame Siege machen stark.

---

»otris ist für uns ein kompetenter Partner, der auf unsere individuellen Anforderungen eingeht.«

**Dirk Kestner,**  
**Betriebskrankenkasse ktpBKK**

»Die Akzeptanz war sofort gegeben.«

**Siegfried Treptow, Securvita BKK,**  
**über otrisPORTAL**

»Mit otris haben wir einen starken Partner, der mit hoher Lösungskompetenz unser Portfolio virtuos erweitert.«

**Josef Gemberi,**  
**Vorstand EASY SOFTWARE AG**

»otrisPORTAL in Verbindung mit otris-DOCUMENTS ist für uns alles in einem: CMS, DMS und CRM. Alle unsere Anforderungen werden mit einer Plattform erfüllt.«

**Michael Beine, 7 layers AG**

»Die Portal-Software von otris ermöglicht uns eine zielgerichtete Informationsaufbereitung für ein internationales Publikum. Ein echter Mehrwert war es, dass die Integration unseres Warenwirtschaftssystems so reibungslos funktioniert hat.«

**Stefan Beese, EMZ GmbH**

Von der Industrie-Ruine zum anerkanntesten Ausstellungsraum: Der Gasometer in Oberhausen.

# Fortschritt\*





Nur wer nach vorne blickt, ist erfolgreich.

Unsere Entwickler-Teams greifen aktuelle Themen umgehend auf und integrieren sie in unsere Produkte. Dabei orientieren wir uns an den wirklichen Bedürfnissen des Marktes und jagen nicht jedem Trend hinterher. Schließlich haben unsere Kunden ein Recht darauf, innovative Lösungen zu bekommen, die auch morgen noch Bestand haben. Aufgrund unserer Geschichte pflegen wir einen intensiven Austausch mit Universitäten und Hochschulen. Denn ohne Forschung gibt es keinen Fortschritt.

---

»JANUS unterstützt unser Kerngeschäft im besten Sinne. Die unterschiedlichen Anwendungen, die wir bisher erstellt haben, sprechen besonders für die Flexibilität von JANUS.«

**Holger Schulze,**  
**BDO Deutsche Warentreuhand AG**

»Mit der Software-Fabrik JANUS haben wir eigene Produkte entwickelt. Wir sind immer wieder begeistert, wie schnell mit JANUS marktgerechte Lösungen möglich sind.«

**Michael Marsanu, CTO Funkwerk**  
**Enterprise Communications GmbH**

»Wir nutzen im Bereich des Risiko-Managements Produkte der Schleupen AG, die auf Basis von JANUS entwickelt wurden. Wir schätzen diese individuellen Lösungen sehr; Weiterentwicklungen sind jederzeit möglich.«

**Martin Vögeli, Swisscom AG**

## Gut aufgestellt

Die otris software AG hat ihre Wurzeln in dem Forschungsprojekt JANUS. Die an der Ruhr-Universität Bochum unter der Leitung von Prof. Dr. Helmut Balzert geborene Vision wurde seit 1993 zu einem 3-Schichten-Anwendungsgenerator ausgebaut.

1998 mündete das Projekt in der Gründung der o3s Objectoriented Software Solutions & Services GmbH & Co. KG. Im Jahr 2000 folgte dann die Umfirmierung zur otris software AG. Das Softwarehaus Schleupen AG (337 Mitarbeiter, 44 Mio. Konzernumsatz 2004) erwarb dabei eine Minderheitsbeteiligung.

Im Verbund mit unseren Partnern EASY SOFTWARE AG, P&I Personal & Informatik AG und Schleupen AG sind wir bestens am Markt positioniert. Darüber hinaus pflegen wir intensive Technologiepartnerschaften mit IBM, Microsoft und microTOOL.

Die Produkte und Lösungen aus dem Hause otris sind weit verbreitet, werden aber nicht nur von der otris software AG vertrieben: Unsere OEM-Partner EASY SOFTWARE AG und P&I Personal & Informatik AG haben sehr früh die Qualität der otris-Produkte erkannt und sie in ihre Portfolios übernommen.

Unsere Anwendungen sind in allen Branchen einsetzbar, sowohl bei Firmen des Mittelstandes wie auch bei international tätigen Konzernen. Unser Portfolio basiert auf der Software-Fabrik JANUS und dem Content- und Dokumenten-Management-System otrisPORTAL.

## Zukunftsfähige Produkte

### **Unternehmensportale innovativ gestalten**

otrisPORTAL vereinigt modernes Dokumenten-Management, flexibles Content-Management und effizientes Customer-Relationship-Management zu einem integrativen, plattform-unabhängigen und webbasierten Unternehmensportal.

### **Gezielt im Web kommunizieren**

otrisCONTENT ermöglicht effiziente und zielgruppenspezifische Kommunikation: Das modulare System ist browserbasiert, mehrsprachig und plattformunabhängig. Ohne HTML-Kenntnisse können komplexe Web-Projekte realisiert werden – optional mit Online-Shop oder Anbindung eigener Systeme.

### **Geschäftsprozesse beschleunigen**

otrisDOCUMENTS ist ein webbasiertes Dokumenten-Management-System mit Workflow-Steuerung. Die flexible Lösung eröffnet zahlreiche Möglichkeiten, wie zum Beispiel digitale Postbearbeitung, Rechnungsprüfung, Vertrags-Management oder Reklamationsabwicklung.

### **Kundenkontakte optimal nutzen**

Das webbasierte Customer-Relationship-Management-System otrisRELATIONS unterstützt vor allem mittelständische Unternehmen bei Aufbau und Pflege profitabler Kundenbeziehungen. Das System geht exakt auf die Bedürfnisse der Bereiche Vertrieb, Marketing und Support ein.





**otris** software AG

Königswall 21

D-44137 Dortmund

Fon +49 (0)231 95 80 69-0

Fax +49 (0)231 95 80 69-44

[info@otris.de](mailto:info@otris.de)

[www.otris.de](http://www.otris.de)