

## Vertrauen Sie dem Markt.führer.

Immer mehr Menschen haben das Bedürfnis, ihre finanziellen Möglichkeiten kurzfristig zu erweitern. Mit cash.life können Sie Ihre Kunden dabei unterstützen und sich gleichzeitig einen Teil des stetig wachsenden Zweitmarktes sichern. Sie profitieren dabei von vier wesentlichen Vorteilen:

### Mehr Kompetenz

cash.life bietet Ihnen drei attraktive Lösungsmöglichkeiten für die Liquiditätsengpässe Ihrer Kunden. So können Sie Ihrem Kunden immer das Bestmögliche bieten und erhöhen damit Ihre Kompetenz als Ratgeber.

### Stabile Basis & größeres Potenzial

Ein Policenverkauf erhält Ihnen, im Gegensatz zum Stornofall, die Police im Bestand. Im Fall des Policendarlehens sichern Sie die Altersvorsorge Ihres Kunden. Der Verkauf von Fondsanteilen bietet Ihrem Kunden neue Perspektiven. Das dadurch frei werdende Kapital bietet Potenzial für neue Geschäfte.

### Mehr Zeit fürs Wesentliche

Sie können sich intensiver Ihrem Kerngeschäft widmen, denn cash.life nimmt Ihnen die gesamte Abwicklung mit den Versicherungsgesellschaften, Banken und Emissionshäusern ab. Im Partnerportal können Sie außerdem alles bequem und einfach online abwickeln.

### Nachhaltigkeit

Dank glaubwürdiger und professioneller Beratung in jeder Lebenslage binden Sie Ihre Kunden dauerhaft.

## Das rät die Fach.presse:

» Börse Online vom 12. Januar 2009:  
„Trotz der Abgeltungssteuer fahren Verbraucher mit einem Policenverkauf stets besser als mit einem Storno.“

» WirtschaftsWoche vom 10. November 2008:  
„Dreißig Jahre sind eine lange Zeit - für Ehen wie für Lebensversicherungsverträge. Kein Wunder, dass viele Verbindungen vorzeitig aufgekündigt werden: 76 Prozent aller Kapitallebensversicherungen, die über 30 Jahre laufen, werden storniert. Bei den Zwölfjahresverträgen sind es rund ein Drittel. Die meisten Kunden machen beim Ausstieg Verlust. Den können sie verringern, wenn sie auf dem Markt für gebrauchte Lebensversicherungen einen Käufer für ihre Police finden.“

Weitere Pressemeldungen finden Sie unter [www.cashlife.de](http://www.cashlife.de).



## Schaffen Sie neue Flexibilität für Ihre Kunden.

Das Leben bietet, heute mehr als früher, überraschend vielfältige, neue Perspektiven. Gelegenheiten, die wir gern wahrnehmen, und Anforderungen, denen wir uns erst stellen müssen. Die Kehrseite: Zunehmende Veränderungen fordern mehr Mobilität und Flexibilität. Zum Glück können neue Lebenssituationen gut vorbereitet werden. Was aber, wenn nicht? Verändert sich das Leben unvorhergesehen und radikal, erfordert gerade das unsere schnelle, aber überlegte Reaktion. Gut, wenn sich Ihre Kunden in finanzieller Hinsicht jetzt auf Ihren professionellen Rat verlassen können.

In Gesprächssituationen rund um kurzfristigen Finanzbedarf können Sie mit cash.life jetzt gleich drei überzeugende Lösungen anbieten, mit denen Sie schnelle Liquidität ermöglichen.

- Policenverkauf
- Policendarlehen
- Fondsverkauf

» Motive für den Verkauf oder eine Beleihung der Lebensversicherung:

- Schulden, Kredite abbezahlen
- Immobilienkauf
- Eigene Hochzeit und Familienplanung
- Unvorhergesehene Ausgaben decken, Krankheit
- Arbeitslosigkeit, Hartz-IV-Gesetzgebung
- Neue private Situation (Scheidung)
- Private Wünsche erfüllen (z.B. Reise, Auto)
- Geld besser anlegen



### Der direkte Weg zu uns.

- Informieren Sie sich genauer über unsere Produkte und Services und melden Sie sich in unserem Partnerportal an: [www.cashlife.de](http://www.cashlife.de)
- Für weitere Fragen stehen wir Ihnen telefonisch von Montag bis Freitag 8.00 bis 18.00 Uhr zur Verfügung: **Partner-Hotline 0180 2 36 36 44**

(nur 6 Cent pro Anruf aus dem deutschen Festnetz, Mobilfunkpreise max. 42 ct./Min.)

**cash.life**

cash.life AG · Zugspitzstraße 3 · 82049 Pullach  
E-Mail [partner@cashlife.de](mailto:partner@cashlife.de) · [www.cashlife.de](http://www.cashlife.de)



## Nutzen Sie Chancen. Bieten Sie Ihren Kunden Liquidität.

Lebensumstände ändern sich. Mit cash.life bieten Sie Ihren Kunden interessante Möglichkeiten, flexibel darauf zu reagieren. Überzeugen Sie sich und Ihre Kunden vom Zweitmarkt für Lebensversicherungen.

**cash.life**  
Nutzen Sie Ihr Kapital

Wir kaufen und beleihen Lebensversicherungen mit vielen Vorteilen für Ihren Kunden.

Empfehlen Sie, wie 16.000 andere Banken und Sparkassen, Versicherungsvermittler und -makler, Steuerberater, Rechtsanwälte und Insolvenzberater, Lebensversicherungen ohne Storno zu kapitalisieren! Wir unterstützen Sie mit der Erfahrung und dem Service des Marktführers. Unser Partnerportal auf [cashlife.de](http://cashlife.de) informiert Sie über unsere Dienstleistungen, selbst wenn Sie noch nicht registriert sind. Um als Partner erweiterte Funktionen nutzen zu können, registrieren Sie sich bitte online:

## Nutzen Sie unser **Partnerportal** zu Ihrem Vorteil.

### » Onlineanfrage

Anfragen bequem und einfach einstellen - Zeit und Papier sparen - Entscheidung über Ankauf oder Darlehen in kürzester Zeit

### » Statusabfrage

Informationen und Bearbeitungsstände auf einen Blick - Ausdruck der Dokumente

### » Zugriff auf Provisionsabrechnungen

Zur Ansicht und zum Ausdruck

### » Weitere Serviceangebote

Aktuelle Termine, Zahlen und Fakten auf einen Blick - Informationen zum Zweitmarkt - Anmeldung zum Newsletter - Aktualisierung Ihrer Daten - Download von Unterlagen und Broschüren

## Drei Wege zur **Kunden.liquidität.**

Wer bei Liquiditätsengpässen schnell hilft, profiliert sich als kompetenter Partner. In nur wenigen Schritten erhalten Sie von uns ein unverbindliches Angebot.

### » Weg 1: **Der Policen.verkauf**

Gründe für den Verkauf einer Lebensversicherung sind Schulden, Arbeitslosigkeit und plötzliche Ausgaben.

#### Vorteile:

- cash.life zahlt im Schnitt bis zu 7 % mehr als der Versicherer, im Einzelfall sogar bis zu 15 % mehr
- Der Verkäufer der Police spart Steuern
- cash.life zahlt in der Regel eine Leistung im Todesfall\*\*

#### Voraussetzungen:

- Der aktuelle Rückkaufswert der Police beträgt mindestens 10.000€
- Die Restlaufzeit darf nicht länger als 15 Jahre sein
- Keine Fondspolizen und Direktversicherungen

\*\*Die Höhe der Leistung ergibt sich aus der ausgezahlten Versicherungssumme reduziert um den Kaufpreis, die bis dahin eingezahlten Prämien sowie eine Verzinsung. Die Leistung entfällt im Falle einer vorzeitigen Kündigung des Versicherungsvertrages.



### » Weg 2: **Das Policen.darlehen**

Die Entscheidung für ein Policendarlehen fällt zumeist ohne wirtschaftlichen Druck. Es überwiegen die Bedürfnisse, z. B. einen teuren Ratenkredit abzulösen oder sich einen Wunsch zu erfüllen - bei gleichzeitigem Erhalt der Altersvorsorge.

#### Vorteile:

- Schnelle und unkomplizierte Abwicklung
- Keine aufwendige Bonitätsprüfung
- Effektiver Jahreszins von nur 5,89%\*
- Erhalt von Versicherungsschutz und Altersvorsorge
- Bis zu 10 Jahre Zinssicherheit
- Kreditrahmen bis zu 100 % Rückkaufswert

#### Voraussetzungen:

- Darlehen ab 5.000€ möglich
- Beleihen werden nicht: Direktversicherung nach dem Betriebsrentengesetz, Policen mit laufzeitverkürzenden Tarifen sowie Teilauszahler

\* Stand: 03/2009

### » Weg 3: **Der Fonds.verkauf**

Beim Verkauf von Anteilen geschlossener Fonds steht der Wunsch nach Optimierung des persönlichen Anlageportfolios im Vordergrund.

#### Vorteile:

- Ursprünglich „starre“ Geldanlage wird flexibel
- Kurzfristige Realisierung von Gewinnen
- Flexible Umstrukturierung/Optimierung von Anlagen
- Schaffung von (dringend benötigter) Liquidität
- Realisierung finanzieller Vorteile auch bei Verkauf von Kursen unter 100 %
- Kauf auch von Teilen eines Fondsportfolios
- Beratung durch erfahrene Fondsexperten

#### Voraussetzungen:

- Wir kaufen nahezu alle handelbaren Schiffsfonds und ausgewählte Immobilienfonds