



01 TAXMOBIL[®]
Fonds 01 GmbH & Co. KG

Jan Harbrecht
Geschäftsführer der
TAXMOBIL Fonds 01 GmbH & Co. KG



Sehr geehrte Damen und Herren,

können Sie sich vorstellen, warum es ausgerechnet in den USA so viele Rentnermillionäre gibt?

Genau, das Fehlen sozialer Systeme und gesetzlich geregelter Altersvorsorge zwingt dort die Menschen Altersvorsorge und Vermögensaufbau selbst in die Hand zu nehmen. Wer dies tut, wird schnell feststellen, daß er für ein finanzielles Polster im Alter und etwas Luxus bei einer konventionellen Anlageform mehr Geld anlegen müsste, als er zur Verfügung hat oder einsetzen möchte. Die Lösung wäre eine Anlageform, die bei realistischen Einsätzen sehr hohe Renditen abwirft. Dazu müßte man allerdings dort investieren, wo die Wertschöpfung am größten ist, nämlich direkt in die Unternehmen, die Quelle der Wertschöpfung.

Und genau das machen Banken, Venture Capital Gesellschaften und Anlageinitiatoren bei denen die meisten konventionellen – weil sicher scheinenden – Anlagegelder landen. Allerdings schöpfen dabei die Initiatoren die hohen Gewinne ab und der Anleger bezahlt die vermeintliche Sicherheit mit niedrigen Renditen. Und die sind selten hoch genug um die angestrebten Ziele zu realisieren.

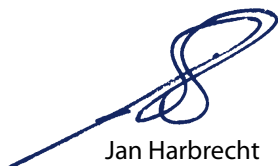
Der Amerikaner ist aufgrund der fehlenden sozialen Systeme gezwungen anders vorzugehen. Er legt schon frühzeitig Teile seiner zur Verfügung stehenden Gelder in Aktien junger oder gerade erst vor dem Markteintritt stehender Firmen an. Sehr häufig werden aus einigen dieser Firmen echte Boom-Unternehmen und die Investition wächst dadurch zu einem stattlichen Vermögen an. In diesem Fall hat der Anleger direkt an der Wertschöpfung profitiert, hohe Renditen erzielt und sich renditereduzierende Umwege erspart. Der Anleger hat dem Unternehmen direkt Kapital gegeben, das unternehmerische Risiko mitgetragen und entsprechende Gewinne realisiert. Das ist Private Equity-Invest in Reinform.

Welche Erwartung haben Sie an eine Geldanlage? Sicherlich reicht diese von Sicherheit, Werterhalt und Wertwachstum bis hin zum Wunsch mal so richtig dabei zu sein, wenn ein Unternehmen einen Markt erobert. Hat sich Ihnen so eine Chance schon einmal geboten und konnten Sie diese rechtzeitig erkennen und nutzen? Was Sie dazu brauchen ist ein Unternehmen das ein Boom-Unternehmen werden kann, das geeignete Anlageprodukt, etwas Geduld und die Entschlossenheit zu handeln. Eben die Chance, die sich leider viel zu selten und oft zu spät erkennen lässt.

Der TAXMOBIL Fonds 01 bietet Ihnen jetzt diese seltene Chance, denn er ist das Finanzprodukt eines Unternehmens, das den Vergleich zu bestehenden Boom-Unternehmen in Ihrer frühen Startphase nicht zu scheuen braucht. Dies ist Ihre Chance zu einem rechtzeitigen Einstieg in ein Unternehmen, das einen neuen Markt öffnet und sich dauerhaft in diesem als künftiger Marktführer behaupten will.

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen die wesentlichen Informationen für eine Entscheidung vermitteln. Wir würden uns sehr freuen, Sie in Kürze als Partner in unserem Investorenkreis begrüßen zu dürfen.

Mit freundlichen Grüßen



Jan Harbrecht

01 TAXMOBIL®
Fonds 01 GmbH & Co. KG

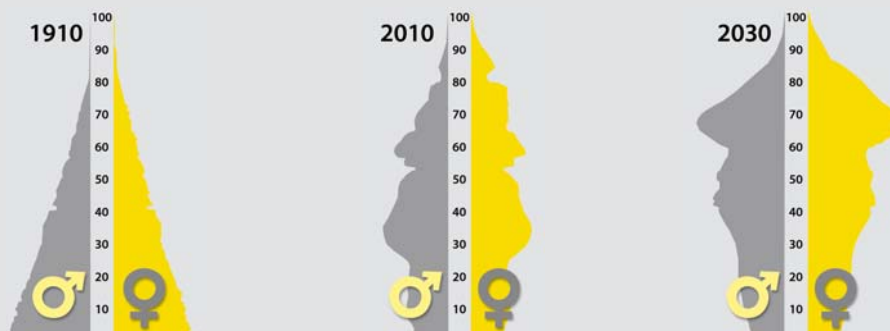
Die Versorgungs- lücke

Die gesetzliche Rente ist nicht mehr sicher. Immer weniger junge Menschen sollen für die Altersversorgung einer wachsenden Anzahl immer älter werdender Menschen aufkommen. Der in den 50er Jahren eingeführte Generationenvertrag wird den heutigen Entwicklungen nicht mehr gerecht.

Laut verschiedenen Studien werden die zukünftigen Rentner erheblich weniger gesetzliche Rente und zudem voraussichtlich erst bei einem Renteneintrittsalter von 67 Jahren den Höchstsatz erhalten. Der Lebensstandard im Ruhestand kann somit nur durch private Eigeninitiative gewahrt und gesichert

werden. Auf die relevanten Faktoren für die Kapitalbildung kann nur begrenzt Einfluss genommen werden, sie stehen in der Regel bereits fest:

- 1. Die Höhe des Sparbetrages/der Einlage**
- 2. Die Zeitdauer bzw. Laufzeit der Anlage**
- 3. Die Höhe der Rendite**



Alterspyramide Deutschland mit Prognose bis 2050

Vereinfachte Beispielrechnung

Herr Muster ist heute 40 Jahre alt und hat als technischer Angestellter 2.500 Euro netto zur Verfügung. Laut Rentenberechnung erhält Herr Muster mit 67 Jahren beim Eintritt in die Rente 1.500 Euro (Inflationsrate unberücksichtigt). Der ermittelte Kapitalbedarf zum Schließen dieser Versorgungslücke beträgt 340.000 Euro. Dieses Kapital soll an seinem 67. Geburtstag zur freien Verfügung stehen. Die maximale Laufzeit der Kapitalanlage beträgt somit 27 Jahre. Herr Muster hat ein Startkapital von 10.000 Euro zur Verfügung.

1. Welchen Betrag müsste Herr Muster anlegen, um bei einer „normalen“ Verzinsung von 4 % dieses Kapital (340.000 Euro) zu generieren?

Antwort: 116.000 Euro.

2. Wie lange müsste die Anlage (10.000 Euro) laufen, um bei Normalverzinsung von 4 % dieses Kapital zu generieren?

Antwort: 90 Jahre.

3. Wie hoch müsste die Rendite sein, um bei einem Anlagebetrag von 10.000 Euro und einer Laufzeit von 27 Jahren das benötigte Kapital zu generieren?

Antwort: mindestens 14 %

Ohne Umwege:

Ein Vermögensaufbau, der diesen Anforderungen gerecht wird, ist realistisch nur durch eine entsprechend hohe Rendite möglich.

Überdurchschnittliche Renditen können, ohne Umwege und Reibungsverluste, durch eine Anlage im Bereich Privat Equity erreicht werden und stellen eine optimale Ergänzung des privaten Vermögensaufbaus dar.

Eine Anlage in die Assetklasse Private Equity bietet eine unmittelbare und unbegrenzte Beteiligung am Wertschöpfungsprozess des Unternehmens – also dort, wo Gewinne und Überschüsse erwirtschaftet werden: direkt an der Quelle.

Die aktuelle Situation

War in den vergangenen Jahrzehnten das Bild der Finanzwelt von Banken, Versicherungen und klassischen Anlagemodellen geprägt, so ist heute nahezu der gesamte Finanzmarkt für jedermann offen.

Wohlstand
bis
Reichtum

Viele streben danach, die wenigsten tun das Richtige dafür.

- Die vermeintliche Sicherheit großer Namen hat sich für Tausende von Anlegern als kapitalvernichtend statt kapitalbildend erwiesen.
- Aktien und Aktienfonds unterliegen Kurschwankungen, überdurchschnittliche Gewinne sind nur mit Expertenwissen möglich.

- Der Markt der neuen Anlageformen wie Dachfonds, Hedgefonds usw. wird aufgrund der Vielzahl der Angebote zunehmend unübersichtlich. Wirklich lukrative Anlagen sind überwiegend institutionellen Anlageprofis und vermögenden Privatpersonen vorbehalten. Diese sammeln Kapital von klassischen Anlegern und investieren dies in aussichtsreichen Firmen. Erfüllen die Firmen die Erwartungen, werden meist nur Bruchteile des Gewinns an den klassischen Anleger ausgeschüttet, der Löwenanteil verbleibt bei den Anlageprofis.

Vermögens-
bildung und
-erhalt

Eine Vermögens- und Kapitalbildung für eine sorgenfreie Zukunft mit etwas Luxus erfordert neue Wege in der persönlichen Finanzplanung.

- Der Wegfall von Steuererleichterungen und Zuschüssen, die Besteuerung von Lebensversicherungen und anstehende Steuererhöhungen reduzieren das aufgebaute Vermögen.
- Des Deutschen liebstes Kind, die Kapitallebensversicherung, verliert stark an Attraktivität: Die Gewinne müssen zukünftig versteuert werden und die Mindestverzinsung wurde vom Gesetzgeber nochmals reduziert.
- klassische Anlagen wie Sparpläne, Sparbücher usw. bieten nur geringe Renditen.

Grundversorgung

Der Staat zieht sich mehr und mehr aus seiner Verantwortung hinsichtlich sozialer Sicherungssysteme und der Altersvorsorge zurück.

- Das Thema ist unter den Schlagworten „Versorgungslücke“, „volle Rente erst ab 67“ und „Nebenjobs für Rentner“ als Dauerbrenner in der Presse.
- Die Lebenserwartung der Menschen steigt kontinuierlich
- Private Altersvorsorge wird dringend empfohlen.



Die Lösung

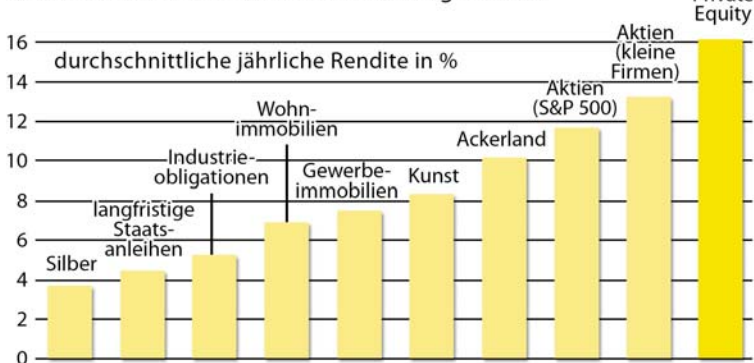
Viele der bekannten Sicherungsstrategien versagen. Es stellt sich die Frage, ob es noch sinnvoll ist an den bisherigen Finanzplanungen- und Anlageformen festzuhalten oder neue Möglichkeiten zu nutzen.

Unternehmensbeteiligung ohne Umwege und Reibungsverluste

Das Optimum mit den höchsten Renditen ist ein Investment direkt in wachstumsstarke Unternehmen - und zwar vor einer Marktkapitalisierung, wenn das Unternehmen noch jung ist und bestenfalls kurz vor dem operativen Geschäft steht. Eine solche klassische Private-Equity-Beteiligung stellt eine optimale Ergänzung des privaten Vermögensaufbaus dar, denn sie bildet eine unmittelbare und unbegrenzte Beteiligung am Wertschöpfungsprozess des Unternehmens – also dort, wo Gewinne und Überschüsse erwirtschaftet werden – direkt an der Quelle und ohne Umwege und Reibungsverluste.

Private Equity statt Sparbuch:

Historischer Renditevorsprung von Private Equity
50-Jahresdurchschnitt verschiedener Anlageklassen



Quelle: Morgan Stanley American Investments (annual rates of return 1945-1994) aktualisiert durch The Economist 19.02.1994

Eine Anlage in Private Equity überzeugt durch:

- hohe Renditen
- direkte Unternehmensbeteiligung – direkt an der Quelle
- Wachstumskraft junger Unternehmen
- im Wert steigende Einlagen
- Top Transparenz, klarer Verwendungszweck des Investments
- beste Konditionen bei späterem Börsengang

Private Equity -eine echte Chance für Kapitalvermehrung

Fragestellung:

- Wenn Sie mit ihrem heutigen Wissensstand die Chance hätten, sich in der Frühphase an einem Unternehmen wie Google, Ebay oder Microsoft zu beteiligen, würden Sie das tun?
- Wenn Sie heute die Chance hätten, mit geringem Kapitaleinsatz, nur durch die Auswahl des richtigen Anlageobjektes, ein Vermögen aufzubauen, wären Sie da nicht begeistert?
- Wenn Sie nun die Chance erhielten, im gleichen Maß wie die Unternehmensgründer am Wachstum eines zukünftigen Boom-Unternehmens beteiligt zu sein, würden Sie diese Chance ergreifen?

Dann sollten Sie weiterlesen, denn der TAXMOBIL Fonds 01 ermöglicht Ihnen den Zugang zur Assetklasse „Private Equity“ und vor allem direkt in ein solches Unternehmen.





Die Chance:

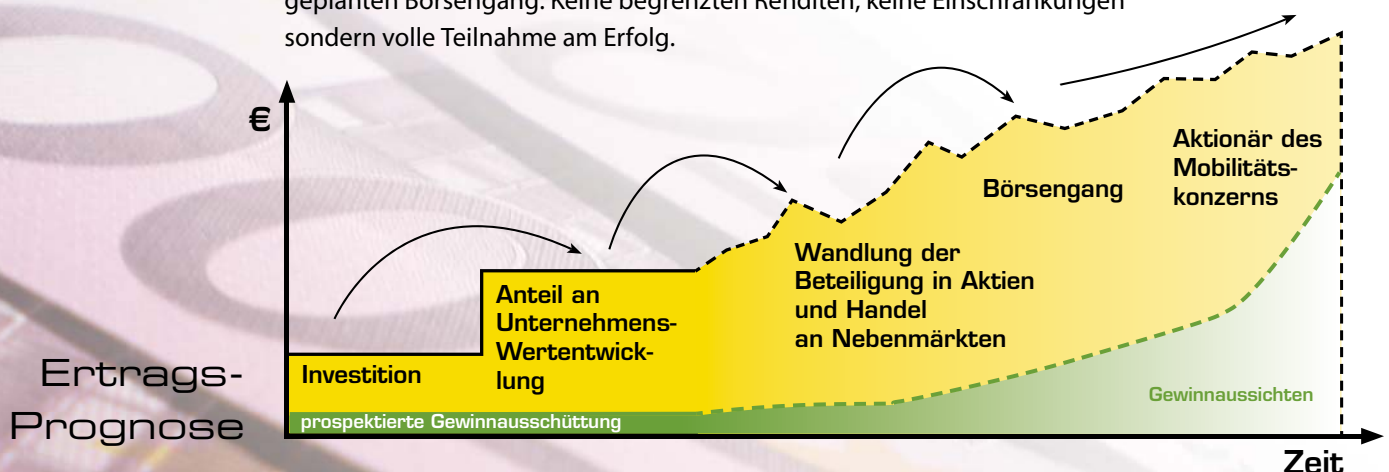
TAXMOBIL-Fonds 01

Geschaffen, um eines der aussichtsreichsten Projekte unserer Zeit zu werden, bietet er Anlegern einmalige Gründerkonditionen.

Der Fonds mit Aktien-Charakter

- Sie möchten am Wachstum eines Boom-Unternehmens beteiligt sein?
- Sie möchten ähnlich wie sonst nur Aktionäre von stark steigenden Werten profitieren?
- Sie möchten Gesellschafter- und Gründerähnliche Beteiligungsbedingungen?

Dann zeichnen Sie TAXMOBIL Fonds 01 und begleiten uns über alle Stufen hinweg bis zum geplanten Börsengang. Keine begrenzten Renditen, keine Einschränkungen sondern volle Teilnahme am Erfolg.



Der TAXMOBIL Fonds 01 bietet bis zu fünf Ertragschancen

1. Jährliche Gewinnausschüttung

19 % jährliche Rendite über die Laufzeit des Fonds prognostiziert; dies entspricht einem Kapitalrückfluss von 278%. Eine Anlagesumme von 10.000 Euro vervielfacht sich zum Laufzeitende des Fonds 01 auf 27.800 Euro.

2. Unternehmenswertzuwachs

- Volle Teilnahme an der echten Unternehmenswertentwicklung; keine Management-Fee, keine Catch-up-Klausel
- Aufteilung der Unternehmenswertsteigerung unter den Anlegern des Fonds 01 am Ende der Laufzeit

3. Spätere Wandeloption der Beteiligung in Aktien

4. Früher Handel auf unregulierten Nebenmärkten möglich. Im Hinblick auf den später geplanten Börsengang kann diese Aktie eine attraktive Anlage für Frühphasen-Investoren darstellen. Hohe Nachfrage – hohe Wertsteigerung

5. Geplanter Börsengang ermöglicht durch den freien Handel der Aktie noch weitere Wertsteigerungen

Die Highlights

- **kurze Laufzeit:** Spielraum für Ihre Finanzplanung
- **geringer Kapitalaufwand:** höchste Renditechancen
- **Top-Transparenz:** klarer Verwendungszweck des Investments



Garantierte

Transparenz

Vorgesehenes Emissionsvolumen:	EUR 10 Millionen
Mindestzeichnungsbetrag:	EUR 1.000,-
Empfohlener Anlagebetrag:	ab EUR 10.000,-
Laufzeit des Fonds:	Bis 31. 12. 2015
Einzahlung:	100 %
Agio:	5 %
Beitrittsmöglichkeiten:	Als Direktkommanditist oder als Treugeber über den Treuhänder Rechtsanwalt Peter Kröll, Rüdesheim
Haftung des Anlegers:	Bis zur Höhe der Pflichteinlage. Es besteht keine Nachschussverpflichtung
Steuerliche Einkunftsart:	Einkünfte aus Kapitalvermögen
Gewinnprognose:	1. Volle Gewinnausschüttung prognostiziert mit ca. 19 % p.a. über die gesamte Laufzeit des Fonds
plus	2. Beteiligung an der Unternehmenswertentwicklung – Nominaleinlage beim Fonds steigt. *)
Optionen: (bei Umsetzung von Aktiengesellschaftsplänen der TAXMOBIL GmbH)	3. Wandlung des Nominalwerts in Aktien zum Vorzugswert mit sofortigem Hebel zum Handelswert
	4. Früher Handel an Nebenmärkten
	5. Börsengang als Aktionär

TAXMOBIL-Fonds 01 im Überblick

*) und dies zu einmaligen Gründerkonditionen, da der TAXMOBIL Fonds 01 der derzeit einzige am Markt erhältliche Fonds ist, der Investoren am Unternehmenswertzuwachs DIREKT beteiligt.

Bert Neckermann
Gründer und Geschäftsführer der
TAXMOBIL GmbH



Herzlich willkommen bei der TAXMOBIL GmbH

Als vor über hundert Jahren das Automobil erfunden wurde, passte es nicht in das damalige Weltbild und stieß auf Unverständnis und Missachtung. Nur einige Visionäre konnten sich damals vorstellen, welche gewaltige Bedeutung diese Erfindung einmal erlangen könnte. Und nur wenige Menschen erkannten die Marktchancen und verstanden was an dieser Erfindung so revolutionär war. Das Automobil war nicht nur eine neue Maschine auf vier Rädern, sondern bot individuelle und bedarfsgesteuerte Mobilität, jederzeit und überall.

Der Siegeszug des Automobils war nicht aufzuhalten und setzte sich weltweit in allen Bereichen des Lebens durch. Mobilität, im privaten wie im gewerblichen Bereich, stellt längst das Rückgrat der Gesellschaft und der Wirtschaft weltweit dar. Auch den Pionieren der Computer- und Kommunikationsbranche begegneten in den Anfängen Zweifel und Unverständnis.

Und heute? Heute kann man sich ein Leben ohne PC, Auto und Handy schon nicht mehr vorstellen.

Ein durchgängiges, kunden- und bedarfsorientiertes Mobilitätssystem zu einem günstigen Preis, das sich in allererster Linie am Mobilitätsbedarf der Menschen orientiert, gibt es bisher nicht. Die wirtschaftlichen Probleme der heutigen ÖV- und Öffentlichen Personennahverkehrssysteme, steigende Kraftstoffpreise und nicht mitwachsende Infrastrukturen verschärfen die Mobilitätslage noch. Es gibt weltweit noch kein System, das Mobilität so attraktiv anbietet, dass es von einem Großteil der Bevölkerung genutzt wird – der Grundlage für wirtschaftlichen Erfolg.

Anstatt also das Automobil ständig weiter zu entwickeln und nur oberflächliche Korrekturen an alten und überlebten Mobilitätssystemen vorzunehmen ist es nun an der Zeit Mobilität neu zu definieren. Junge, innovative Unternehmen wie TAXMOBIL sind gefordert ein neues Mobilitätssystem zu schaffen, das die heutigen Anforderungen erfüllt und wirtschaftlich eigenständig und rentabel ist.

TAXMOBIL hat Mobilität neu definiert und ein System entwickelt, das eine neue Ära der individuellen und bedarfsgesteuerten Mobilität einleitet und sich aufmacht, ein bedeutender Player auf einem der weltweit kapitalintensivsten und größten Märkte – dem Verkehrs- und Mobilitätsmarkt – zu werden.

Überzeugen Sie sich selbst.

Herzlichst Ihr

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Bert Neckermann'. The signature is fluid and cursive, written over a white background.

Bert Neckermann





Mobilität in Funktion

Die aktuelle Verkehrssituation

Das Verkehrswesen steckt ganzheitlich in einer Krise. Staus, leere Busse, stehende Taxis und eine nicht mitwachsende Infrastruktur prägen das Bild auf den Strassen. Die Anforderungen der heutigen Gesellschaft an Verkehr und Mobilität sind mit den starren und planwirtschaftlichen Ansätzen der Vergangenheit nicht mehr zu lösen.

Presse, Politik und Wirtschaft sind sich einig

Die aktuellen Mobilitäts- und Verkehrssysteme decken die Bedürfnisse der heutigen modernen Gesellschaft nach persönlicher, flexibler und bezahlbarer Mobilität nicht mehr ab.

- ÖPNV nicht attraktiv genug.
Fehlende Auslastung
- die Milliarden Subventionen für den ÖPNV werden drastisch gekürzt - Bus und Bahn bald noch teurer?
- Verkehrschaos auf den Strassen, Überlastung der Städte
- steigende Umweltbelastung (Abgase, Feinstaub, Lärm, Bodenflächenversiegelung...)
- Taxiwesen am Rand des Ruins?
- intermodale Verkehrskonzepte werden gefordert
- Privatisierung des ÖPNV ist unerlässlich

Mobilität im Wandel der Zeit

Das krasse Missverhältnis zwischen dem Bedarf nach individueller Mobilität und bestehendem Angebot läßt, ähnlich wie vor einigen Jahren bei der Mobiltelefonie, Raum für neue Geschäftsmöglichkeiten. Junge flexible Unternehmen wie TAXMOBIL sind nun gefordert kundenorientierte Konzepte zu entwickeln, die die Grenzen der bisherigen Verkehrssysteme überwinden. Durch eine intelligente, vernetzende Logistik, gepaart

mit einem zeitgerechten Marketingsystem und einem attraktiven Preis-/Leistungsverhältnis entsteht mit TAXMOBIL ein neues ganzheitliches Verkehrssystem, das weitaus mehr Menschen mobil macht, als die bisherigen Einzelsysteme zusammen.

TAXMOBIL – Mobilität ohne Grenzen

Stellen Sie sich vor, Sie könnten mit einer Monatspauschale von z.B. 48.– Euro so oft Sie wollen einen Wagen rufen, der Sie innerhalb von Städten oder Gemeinden abholt und an Ihr Wunschziel bringt. Wann Sie wollen und so oft Sie wollen. Einen ganzen Monat lang.

Geht nicht, sagen Sie?

Und Sie können diesen Service in jeder Stadt, in der es TAXMOBIL gibt, ohne Aufpreis nutzen.

Unmöglich, denken Sie?

Doch – das funktioniert. Denken Sie nur einige Jahre zurück, als Handy, Internet, PC oder die Kreditkarte Einzug in das tägliche Leben gehalten haben. Großartige Produkte und Dienstleistungen, auf die heute niemand mehr verzichten möchte. Und dennoch konnte sich damals kaum jemand vorstellen, zu welchen Massenmärkten dies führen könnte. Heute bietet TAXMOBIL eine ähnlich großartige Leistung an:

Unendlich einfach:

Individuelle und bedarfsorientierte Mobilität für alle. Sie funktioniert so einfach wie telefonieren und wird bald so selbstverständlich sein wie das Handy heute:

- verfügbar für Jedermann
- einfach in der Nutzung
- günstig & bezahlbar
- wirtschaftlich & umweltfreundlich

Mobilität sollte funktionieren wie eine Versicherung:

Viele zahlen wenig, anstatt Wenige viel – Pauschalpreis statt Einzelabrechnung.

Marktpreis **48,- €.**

Rechnet sich das?

Die Rentabilität von TAXMOBIL lässt sich anhand einer einfachen Betrachtung belegen. Wie wahrscheinlich ist es zum Beispiel, dass ein 6er im Lotto Sie NICHT reicher macht?

- ▶ Personalkosten Disposition
- ▶ Anzahl gleichzeitig genutzter Karten
- ▶ Belegungszeit eines Platzes
- ▶ Vergütung pro gefahrene Stunden



- ◀ Anteilige Kosten an Soft- u. Hardware
- ◀ Anzahl verkaufte Karten
- ◀ Anzahl Sitzplätze pro Fahrzeug
- ◀ Zusatzleistungen der Karte

Bevölkerung eines Gebietes (TAXMOBIL-Zone):

150.000, davon 20% Kundenanteil: 30.000

Es ist nicht nur unwahrscheinlich, sondern schier unmöglich, dass:

- 30.000 Kunden gleichzeitig über 24 Stunden stetig unterwegs sind und
- 30.000 Kunden in 30.000 verschiedene Richtungen fahren und
- 30.000 Kunden gleichzeitig in der TAXMOBIL-Zentrale anrufen und alle
- 30.000 Kunden immer ca. 10 Minuten im Fahrzeug sitzen.

Vergleiche zu anderen Branchen (Flächenberechnung Großmärkte und Kaufhäuser, Fitness-Studios mit Monatskarten etc.) und vor allem Tests im eigenen Personenbeförderungsunternehmen haben ergeben, dass im Schnitt 5–7% (1.500 – 2.100) der Karteninhaber die Leistung **gleichzeitig** in Anspruch nehmen. Auf Basis der High-Tech-Logistik, dem dadurch optimierten Sammelverkehr und der Transportorganisation müssen dafür durchschnittlich 63 Fahrzeuge im Einsatz sein.

Dafür entstehen **Kosten** von knapp 30.000 Euro täglich und ca. 900.000 Euro monatlich. 30.000 Kunden / Monat entsprechen einem **Umsatz von 1.440.000,- Euro** pro Monat.

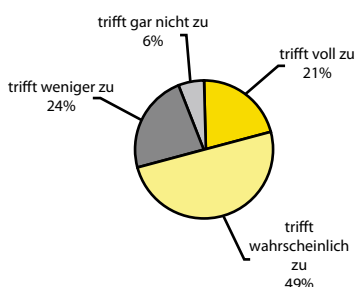
Dieses Prinzip gilt sowohl für größere, wie auch kleinere TAXMOBIL-Zonen.

PS: Sie haben die Differenz zwischen Einnahmen und Ausgaben sicherlich bemerkt. Auch nach Abzug weiterer Kosten für operative Bereiche wie Marketing, Entwicklung und Verwaltung verbleibt ein außerordentlich attraktiver und renditeträchtiger Gewinnanteil.

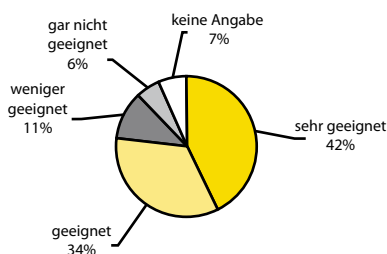
Der Mobilitätsmarkt – stabil in Größe und Wachstum

Der Mobilitätsmarkt ist einer der kapitalintensivsten und beständig wachsenden Märkte weltweit. Dieser Markt ist unabhängig von Schwankungen der Konjunktur und Börsen und bietet ein immenses Potenzial für neue Dienstleistungen und Produkte. Einer Umfrage der TU Kaiserslautern zufolge, begrüßen 70 % der Bevölkerung eine allumfassende Mobilitätskarte. 76 % befürworten die Herausgabe dieser Karte durch ein neues Unternehmen.

Die flächendeckende Einführung einer Mobilitätskarte würde mir Vorteile bringen



Wer wäre Ihrer Meinung nach ein geeigneter Herausgeber der Mobilitätskarte? Neues Dienstleistungsunternehmen mit den Aufgaben Betreuung und Herausgabe der Mobilitätskarte, Fahrgast-Betreuung



Ein neuer Massenmarkt entsteht. Nehmen Sie teil!

Allein in Deutschland verfügen lediglich ca. 40 % der 82 Mio. Einwohner dauerhaft über einen Pkw. Folglich sind knapp 60 % und damit der Großteil der Bevölkerung auf Bus, Bahn, Taxi oder eine Mitfahrgelegenheit angewiesen, um größere Entfernungen zurückzulegen. TAXMOBIL möchte diese Menschen als Kunden gewinnen und ihnen eine Mobilität ermöglichen, wie sie mit dem eigenen Pkw nicht größer sein könnte.

Aber auch für Pkw-Besitzer stellt das Angebot von TAXMOBIL aufgrund der steigenden Kfz-Unterhaltungskosten eine interessante Erweiterung ihrer Mobilitätsmöglichkeiten dar. Vor allem im privaten Bereich, wie z. B. beim

Ausgehen, für Jugendliche sowie Senioren oder bei der Thematik „Alkohol und Führerschein“ erweitert TAXMOBIL die persönliche Freiheit jedes Einzelnen.

Gewinnt TAXMOBIL nur 1% der deutschen Bevölkerung als Kunden, so bedeutet dies bereits einen Jahresumsatz von 470 Mio. Euro.

Zur Verdeutlichung folgende Beispielrechnungen:

1 % der deutschen Bevölkerung:

820.000 Kunden x 48 Euro = 40 Mio. Euro / Monat oder 470 Mio. Euro / Jahr Umsatz

5 % der deutschen Bevölkerung:

4 Mio. Kunden x 48 Euro = 197 Mio. Euro / Monat oder 2,4 Mrd. Euro / Jahr Umsatz

TAXMOBIL kann zudem von zwei Trends in der Entwicklung der Bevölkerungsstruktur und Kaufkraft profitieren:

- Die Bevölkerungsgruppe zwischen 65 und 85 wird jährlich um 2 % bis 3 % wachsen.
- Junge Menschen zwischen 8 und 18 Jahren haben einen ausgeprägten Mobilitätsbedarf und verfügen zunehmend über eigene Kaufkraft, aber nicht über Fahrzeug bzw. Fahrerlaubnis

Ein weiteres Marktsegment stellt der Business-to-Business-Bereich dar. Durch die Nutzung von TAXMOBIL können Firmen und Geschäftsreisende durch die Reduzierung von Fuhrparkflotten, Parkplätzen und Reisekosten maßgeblich profitieren. Anderen Dienstleistungsunternehmen wie z.B. Hotels und Freizeitangebietern bietet sich durch die Nutzung von TAXMOBIL die Möglichkeit, das eigene Angebot attraktiver zu gestalten und einen Mehrwert für ihre Kunden zu generieren.

Die neue Marktchance ist da.

Steigen Sie ein?

Mobilität ist ein Grundbedürfnis der Menschen, und ebenso wie das Handy die Kommunikation revolutionierte, wird TAXMOBIL für die Mobilität der Menschen neue Dimensionen eröffnen.



„Mobilität in neuen Dimensionen - ein Konzept, das bestehende ungenutzte Ressourcen miteinander verbindet und für jedermann erschwinglich ist. Eine geniale Idee die mich überzeugt hat.“
Tobias Emrich, Selbständiger, Tübingen (D)



„Endlich eine sichere Möglichkeit, wie meine Kinder zum Sport, zu ihren Freunden und Abends von der Disco kommen, ohne daß ich immer fahren muß. TAXMOBIL wird mir viel Zeit und Geld sparen und ich kann mehr meinen Interessen nachkommen.“
Anita Meisenberger, Zahnarzthelferin, Trochtelfingen



„Endlich unterwegs sein können ohne Parkplatzsuche, Angst in Parkhäusern nachts, Fußwege im Dunkeln auf hohen Absätzen. Flexibel wie mit dem Taxi zum Preis einer Monatskarte - darauf hab ich schon lange gewartet!“
C. Dambock, Rechtsanwaltsfachangestellte



„Ich investiere in TAXMOBIL, weil ich die Idee gut finde, den vielen Leerlauf der Taxis zu reduzieren und sie mit mehr Personen zu besetzen. Das macht ökologischen, praktischen und wirtschaftlichen Sinn. Deshalb bin ich überzeugt, dass es eine gute Investition ist. Ausserdem hoffe ich, dass es für Besucher in Deutschland dann bald ein TAXMOBIL-Besucherticket geben wird.“
Siegfried Eckleben, Unternehmer, Swakopmund (Namibia)



Der Weg zum Erfolg

Konsequente Kundenorientierung, Schließung der bestehenden Mobilitätslücken und Integration bestehender Verkehrssysteme. Hierauf baut TAXMOBIL.

Die Strategie

In einem ersten Projekt schließt TAXMOBIL im Stadt- und im Nahbereich die bestehenden Mobilitätslücken und bietet eine günstige, für jeden erschwingliche Beförderungsmöglichkeit in städtischen Gebieten. Realisiert werden kann dieses System durch den Einsatz neuester Kommunikationstechnologien, einem leistungsfähigen Dispo-

sitionssystem und der Nutzung von Leerkapazitäten bestehender Transportsysteme im Sammelverkehr.

In weiteren Projekten ist geplant, den öffentlichen Personennahverkehr wie Bus und Bahn in das TAXMOBIL-System zu integrieren und dadurch eine durchgängige Mobilitätskette von der Haustür bis zur Zieltür aufzubauen.

Die Erfolgsfaktoren

1. Konsequente Kundenorientierung
2. Einfache, transparente Preisgestaltung durch Pauschalpreis
3. Einfacher Zugang zur TAXMOBIL-Karte, viele Zusatzleistungen
4. Kunden gewöhnen sich an TAXMOBIL-Service
5. Hochleistungs-Disposition, Sofortbedienung, keine Anmelde- oder Wartezeiten.
6. Überall gültig, wo es TAXMOBIL gibt. Ohne Aufpreis
7. Kooperation statt Wettbewerb. Integration bestehender Verkehrssysteme und -träger

Die Gewinnfaktoren

1. Viele Kunden, jedoch nur ein geringer Prozentsatz nutzt TAXMOBIL „gleichzeitig“
2. Keine eigene Fahrzeugflotte, sondern temporärer Einkauf von Fahrzeugkapazitäten (Taxi, Bus)
3. Erhöhung der Transportkapazität durch professionell gesteuerten Sammelverkehr.
4. Mehrwerteinnahmen durch Partnervernetzung und Werbeverträge





TAXMOBIL:

immer mobil

**24 Stunden am Tag, 7 Tage die Woche, einen ganzen Monat lang
unbegrenzte Mobilität für 48,- Euro im Monat (D).**

Das Leistungsangebot

TAXMOBIL fahren ist so einfach wie telefonieren. Ab 48 Euro (D) Monatspauschale kann jeder Kunde wann er will und so oft er will einen Wagen rufen, der ihn dann zu seinem individuellen Wunschziel fährt. Und dies nicht nur in der Stadt, in der er lebt, sondern dieses Angebot gilt in jeder Stadt, in der es TAXMOBIL geben wird, also auch auf Reisen – ohne Aufpreis.

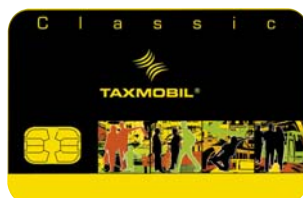
Die Expansion

Mit der Test- und Implementierungsphase im Zuge des Pilotprojektes werden Technologie und Organisationsstruktur auf die praktischen Gegebenheiten abgestimmt. Begleitend wurde eine Markteintrittsanalyse erstellt und die regionalen Rahmenbedingungen geklärt. Nach

der erfolgreichen Einführung von TAXMOBIL in der Pilotstadt ist eine zügige Expansion in Deutschland geplant. Die mittelfristige Planung sieht eine internationale Ausbreitung des TAXMOBIL-Systems mittels Lizenz- und Franchisesystemen vor.

Unsere Partner – die Personenbeförderungsunternehmen

TAXMOBIL baut keine eigene Fahrzeugflotte auf, sondern setzt vorwiegend die bestehenden Taxis und Mehrplatzfahrzeuge privater Betreiber ein. Optimierte durch eine professionelle Sammellogistik werden die Leerkapazitäten dieser Anbieter nach Bedarf eingekauft und genutzt. Bundesweit berichtet die Presse über die unbefriedigende Situation im Taxiwesen. Lange Standzeiten, sinkende Umsätze, steigende Kosten und teure Leerfahrten belasten diese Branche immer stärker. TAXMOBIL kann und möchte dem entgegenwirken! Schon jetzt bestätigen Taxiunternehmen aus Deutschland, aber auch aus dem europäischen Ausland, den USA und den Vereinigten Emiraten ihre Teilnahme an dem TAXMOBIL-System. In einem weiteren Organisationsschritt ist für die Zukunft auch die Integration des ÖPNV geplant.



24 Stunden am Tag,
7 Tage die Woche –
einen ganzen Monat lang.
Ab 48 Euro im Monat (D)
unbegrenzte Mobilität.
In jeder Stadt, in der es
TAXMOBIL gibt – mit einer
Karte – ohne Aufpreis!

„Taxi-Echo“

Betreff: Branchenbezogene Partnerschaft.

Sehr geehrte Damen u. Herren, habe soeben Ihr neues Konzept entdeckt und bin selbst Taxiunternehmer in Karlsruhe. Finde es klasse, dass jemand etwas für die Branche tut. Wenn Sie einen innovativen Ansprech(Partner) für Karlsruhe suchen, stehe ich Ihnen gerne zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen,
Uwe K.

Betreff: Interesse

Sehr geehrte Damen und Herren, Ihr Konzept interessiert mich. Falls Sie in FFM aktiv sind, bitte ich um Info bzw. Besuch. Wir haben eine Autoflotte von 14 Fahrzeugen.

Mit freundlichen Grüßen,
Peter R.

Betreff: Synergie

Hallo, habe von dieser tollen Idee durch einen Freund gehört. Habe Ihre Website besucht und bin begeistert. Als taxinaher Dienstleister und Taxibetriebsleiter weiß ich, wovon Sie reden. Ich sehe eine Menge Synergiepotential für unsere Dienstleistungen.

Vielleicht haben Sie Interesse an einem Gespräch?

Detlef Z.



Das Unternehmen

Erfahrung
und
Innovations-
kraft. Bei
TAXMOBIL
treffen
beide
Erfolgs-
faktoren
zusammen

Erfahrung - der Schlüssel zum Erfolg

Seit über 20 Jahren betreibt die Gründerfamilie von TAXMOBIL ein Personenbeförderungsunternehmen. Die Idee zu dem TAXMOBIL-Konzept entstand aus den Erfahrungen des Tagesgeschäftes und den Beobachtungen des Marktes. Mehrere Tests mit Pauschalpreisangeboten bestätigten das TAXMOBIL-Konzept. Im Gründerteam vereinen sich langjährige Erfahrung und Fachwissen aus den Bereichen Personenbeförderung, Computertechnologie und Marketing.

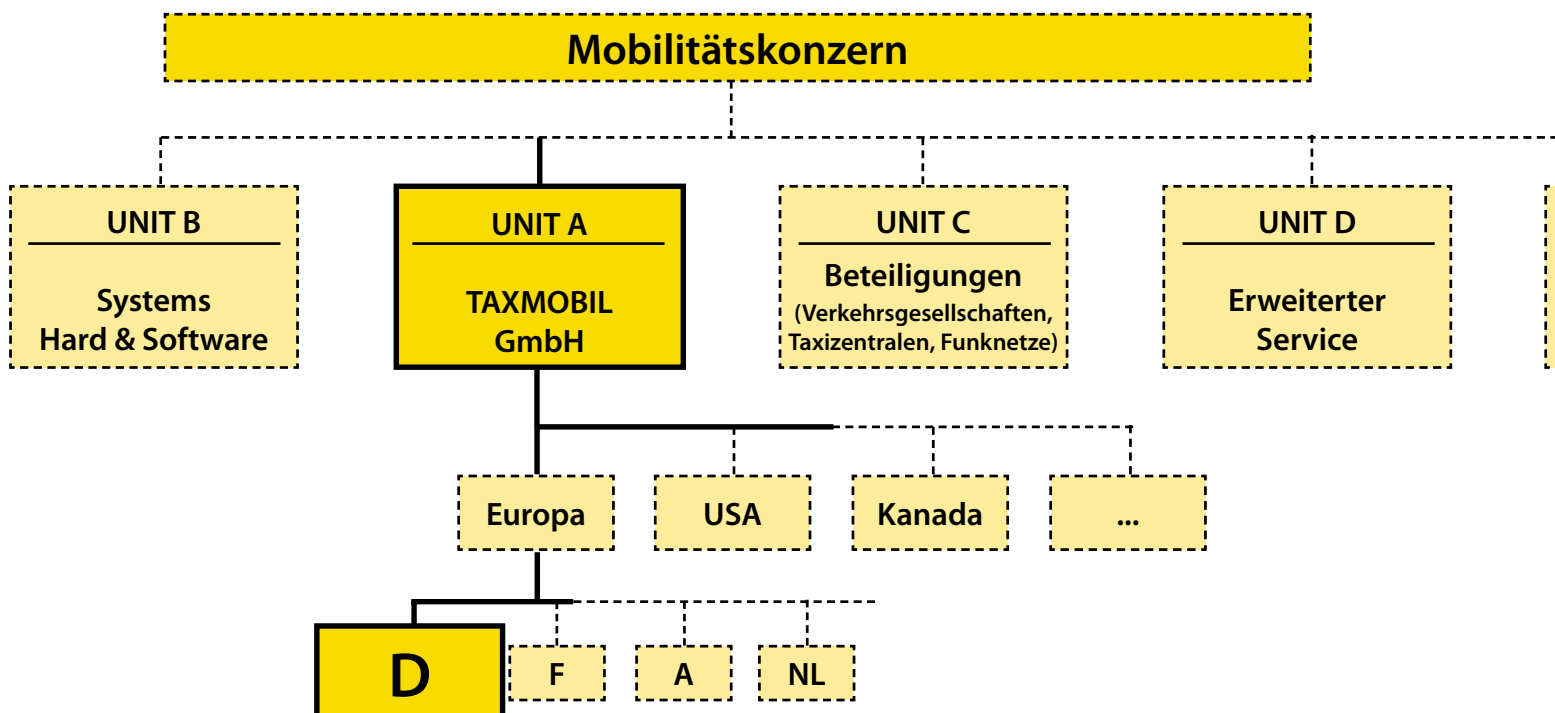
Stabilitätsfaktoren

Bis zum heutigen Zeitpunkt wurde TAXMOBIL dreimal von namhaften Wirtschaftsprüfern auf Herz und Nieren untersucht - mit jeweils positivem Ergebnis. Mit der vorgenommenen Erweiterung des Managements und einer klar definierten Marschroute ist TAXMOBIL bereit

für die Umsetzung. Marktführende Partnerunternehmen aus IT und Personentransport schaffen hier ein stabiles Grundgerüst.

Der Unternehmensplan

Nach der erfolgreichen Einführung des TAXMOBIL-Konzeptes in Deutschland plant die Unternehmensleitung die Umorganisation in ein international tätig werdendes Unternehmen mit Konzernstruktur. Hierdurch soll der geplanten Internationalisierung und dem angestrebten Wachstum Rechnung getragen werden. Die zusätzlichen Business-Units steuern das Kerngeschäft und ermöglichen ein schnelles Wachstum in neue Märkte. Ziel ist es, nach erfolgreichem Markteintritt den optimalen Zeitpunkt für eine hohe Börsenbewertung zu definieren, die grundlegende Voraussetzung für einen späteren Börsengang ist.





Mobilität ohne Grenzen





01 TAXMOBIL[®]
Fonds 01 GmbH & Co. KG

Arbachtalstraße 6
72800 Eningen unter Achalm
Deutschland

E-Mail: invest-fonds01@taxmobil.de
Internet: www.fonds.taxmobil.de

Telefon: +49(71 21)9 30 05-559
Telefax: +49(71 21)9 30 05-560

Diese Kundeninformation enthält nicht alle Angaben, die für eine Anlageentscheidung notwendig sind. Grundlage des öffentlichen Angebotes der Beteiligung an der Fondsgesellschaft ist einzig der veröffentlichte Verkaufsprospekt. Der Verkaufsprospekt ist beim Anbieter des Beteiligungsangebotes, der Taxmobil Fonds 01 GmbH & Co. KG, Arbachtalstraße 6 in 72800 Eningen u. Achalm, kostenlos erhältlich.