



Skilldeal Aktiengesellschaft
Schlesische Str. 28
D - 10997 Berlin
Tel: +49 (0)30 6165 58-60
Fax: +49 (0)30 6165 58-66
E-Mail: info@skilldeal.com
<http://www.skilldeal.com>

**Unternehmer denken heute schon an morgen.
Richtungsweisende IT-Technologie gehört dazu.**

Ihr Unternehmen soll auch in Zukunft wettbewerbsfähig bleiben.
Dabei spielt der intelligente und kostenoptimierte Einsatz von IT-Technologie eine entscheidende Rolle.

Haben Sie einen vertrauenswürdigen IT-Partner?

Sie möchten sich auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren und benötigen objektive Beratung hinsichtlich der Analyse Ihrer Anforderungen und der Bewertung von potentiellen technischen Lösungen?

Können Sie - auch kurzfristig und projektbezogen - auf individuelle IT-Spezialisten zurückgreifen?
Wer realisiert die Unternehmens-Software, die zu 100% auf Ihre Anforderungen zugeschnitten ist?
Wer betreibt und wartet Ihre Anwendungen, so dass Sie sich auf Ihre Kernkompetenzen konzentrieren können?

Sie wollen eine Geschäftsidee realisieren oder in einen neuen Markt eintreten.
Wer liefert Ihnen die professionelle Machbarkeitsstudie inklusive technischer und ökonomischer Umsetzung?

Viele Fragen, eine klare Antwort:

skilldeal - Ihr IT-Partner!

Auf den kommenden Seiten geben wir einen kleinen Einblick in die vielfältigen Vorteile und Möglichkeiten einer flexiblen Zusammenarbeit.



KURZPORTRAIT

Firmenprofil

Die skilldeal AG wurde im August 2000 in Berlin als **IT-Beratungsunternehmen** mit Umsetzungskompetenz gegründet. Die individuelle Betreuung der Kunden zu attraktiven Preisen steht dabei im Mittelpunkt.

Schwerpunkte

IT-Beratung und Coaching bei der Anforderungsanalyse, Konzeption und Auswahlentscheidung im Rahmen von IT-Investitionen

Projektleitung bei der Realisierung, Implementierung und im Betrieb komplexer IT-Systeme und Softwarelösungen

Fachliche Schwerpunkte: Web-Applikationen, Portal-Lösungen, Mobile Solutions, Intranet-/Extranet, IT-Sicherheit, IT-Outsourcing und -Offshoring



REFERENZPROJEKTE I

Jotralog Handelsgesellschaft mbH

Extranet – Orderbook

- Kunde:** Unternehmen im Bereich Groß- und Außenhandel mit 6 Büros auf 3 Kontinenten
- Ziel:** Erstellung und Einführung einer web-basierten Software-Lösung für die Eingabe, Verwaltung und Analyse von Rohstoff-Orders unter Verwendung von Realtime-Daten
- Lösung:** Java-, PHP-, MySQL-basierte Web-Plattform mit hoher Flexibilität und hoher Akzeptanz unter den angesprochenen Endkunden
- Dauer:** Erste Version im Februar 2004 nach 7 Wochen Entwicklungszeit online. Seitdem kontinuierliche Releases im 6-Monats Rhythmus.

Jotralog Handelsgesellschaft mbH

Backoffice Applikation

- Kunde:** Unternehmen im Bereich Groß- und Außenhandel mit 6 Büros auf 3 Kontinenten
- Ziel:** Erstellung und Einführung einer Java Software für die Verwaltung und Abwicklung von Rohstoff-Handelsgeschäften. Integration mit Buchhaltung und Risikomanagement. Software soll es ermöglichen, mit gleichem Personalaufwand das dreifache Handelsvolumen abzubilden.
- Lösung:** Java-, Oracle-basierte Plattform mit hoher Leistungsfähigkeit für die Backoffice Organisation.
- Dauer:** Geplante Entwicklungszeit 18 Monate. Start der Entwicklung Q4 2004.

Brain Capital GmbH

Software für das Risikomanagement

- Kunde:** Unternehmensberatung
- Ziel:** Erstellung einer web-basierten Software-Lösung als MIS im Bereich Risikomanagement. Brain Capital führt Lösung im Rahmen von Beratungsprojekt ein, skilldeal übernimmt Betrieb der Anwendungen für Brain Capital.
- Lösung:** J2EE Anwendung mit Web-Interface, einfache Anpassung an verschiedene Endkunden
- Dauer:** Spezifikationsphase beendet. Start der Entwicklung: Q2 2005.

OC&C Strategy Consultants

Website-Entwicklung (Offshore-Projekt)

- Kunde:** Strategie-Beratungsunternehmen aus Düsseldorf mit Büros in 5 europäischen Ländern und in den USA
- Ziel:** Website-Rebuilding: Umbau und Integrierung von 7 lokalen Webseiten mit Alumni-System sowie Implementierung eines Content Management Systems
- Lösung:** Sicherstellung von hochwertiger Kundenansprache durch topmoderne Website, Einsatz eines Open-Source-CMS für möglichst einfache Bedienbarkeit durch technisch nicht gebildete Mitarbeiter des Kunden, skilldeal als Generalunternehmer, weissrussische Firma als Design- und Programmierpartner
- Dauer:** Design und Umsetzung und Rollout innerhalb von 4 Monaten.



REFERENZPROJEKTE II

Bild.T-Online.de AG & Co. KG

Webapplikationsentwicklung (Offshore-Projekt)

- Kunde: führendes General Interest Portal mit monatlich über 250 Mio Page Impressions
Ziel: Erstellung eines individualisierbaren Desktop-Newstickers, verwendete Technologien: XML, Java
Lösung: skilldeal als Generalunternehmer (Geschäftsprozessanalyse und Übernahme des Projektmanagements bei der Erstellung einer Individualsoftware), polnische Firma als Programmierpartner
Dauer: Erarbeitung der Spezifikation und Umsetzung innerhalb 6 Wochen.

HSG GmbH

Individualsoftware-Entwicklung

- Kunde: Facility Management mit 70 Mitarbeitern
Ziel: Integration von kennzahlenbasierter Soll-/Ist-Kalkulation mit ERP-Funktionalitäten
Lösung: Geschäftsprozessanalyse und Übernahme des Projektmanagements bei der Erstellung einer umfassenden Individualsoftware
Dauer: Langfristige Betreuung über 12 Monate bis zur Inbetriebnahme der ersten Module

HSG GmbH

Aufbau Kennzahlensystem für Gebäudemanagement

- Kunde: Unternehmen im Bereich Facility Management mit 70 Mitarbeitern
Ziel: Aufbau von Kennzahlengerüst und -datenbank für die vollständige Abbildung des Leistungskerüstes von Gebäudemanagementunternehmen
Lösung: Analyse der Kundenanforderungen, Definition und Diskussion der Leistungskennzahlen, Datensammlung und -erhebung/ Kooperation mit Forschungseinrichtungen, Prüfung der Kennzahlen und Anpassung der Ergebnisse
Dauer: 3 Monate



REFERENZPROJEKTE III

Jotralog Handelsgesellschaft mbH

IT-Sicherheits-Beratung

Kunde: Groß- und Außenhandel mit 6 Büros auf 3 Kontinenten

Ziel: Sicherstellung der Vertraulichkeit für die Datenspeicherung und die E-Mail-Kommunikation zwischen den Büros

Lösung: Internet-Verbindung innerhalb Virtual Private Network und effektive Nutzerauthentifizierung für den Zugriff zu verschlüsselten Daten durch eine Kombination von logischen und physischen Merkmalen.

Dauer: Störungsfrei im Betrieb seit 2002.

OC&C Strategy Consultants

Diverse Due Diligence

Kunde: Top-Management Consultingunternehmen

Ziel: Unterstützung als Subkontraktor bei der Analyse und Bewertung diverser Unternehmen in der IT-, Software- und der Automobilbranche für verschiedene ausländische Finanzinvestoren

Lösung: Durchführung Markt- und Wettbewerbsanalyse, Vorbereitung und Durchführung von quantitativen Interviews sowie extensiver Expertengespräche, Aufbereitung der Ergebnisse und Präsentation

Dauer: Variabel, jeweils mehrere Wochen

Sardegna GmbH

Webapplikationsentwicklung (Offshore-Projekt)

Kunde: Unternehmen aus der Tourismusbranche

Ziel: Entwicklung und Implementierung einer Applikation für die internetbasierte Darstellung und Vermittlung von Ferienimmobilien zu günstigen Kosten

Lösung: Beratung, Ausschreibung des Projekts und Betreuung bei der Auswahl eines Offshore-Development-Partners

Dauer: 4 Wochen

Mobil-Marketingdienstleister

Second Level Support (Offshore-Projekt)

Kunde: Marketing-Agentur aus München

Ziel: Zusammenstellung eines deutschsprachigen Teams für den technischen Second-Level-Support im Rahmen einer SMS-Kampagne

Lösung: Beratung, Ausschreibung des Projekts und Betreuung bei der Auswahl eines Offshore-Development-Partners.

Dauer: Erster Vertrag über 6 Monate, seitdem kontinuierlich verlängert.



MANAGEMENT

Timm Beyer

Diplom-Kaufmann (WHU Koblenz)

Zuständigkeitsbereich	Vertrieb, Beratung, Produkt-Entwicklung
Inhaltliche Schwerpunkte	Geschäfts-Prozess-Analyse CRM/ Data Warehousing Offshore Development
Branchenfokus	Dienstleistungen Transport/Verkehr Sport/ Unterhaltungsmedien
Bisherige Tätigkeiten	Unternehmensberater bei OC&C Strategy Consultants für Kunden in Transport/Verkehr (Deutsche Bahn AG, Lufthansa AG, Siemens Verkehrstechnik) und anderen Branchen IT-Director bei Global Sportnet (Sportrechte-Handel und -Vermarktung)
Sonstiges	Veröffentlichungen zu IT-Outsourcing, Software-Entwicklung, Projektmanagement, Vorträge zu diversen IT- und Management-Themen

Michael Bona

Diplom-Kaufmann (EAP Berlin-Oxford-Paris)

Zuständigkeitsbereich	IT-Projektmanagement, Technik
Inhaltliche Schwerpunkte	Softwareentwicklung IT-Security im Bereich Netzwerk-Infrastruktur (PKI, VPN, Firewall, IDS) Datenzugriff (Verschlüsselung, Benutzer-Authentifizierung)
Branchenfokus	Einzelhandel Trading Finanzen
Bisherige Tätigkeiten	Mitgründer, CTO von BeBaby.com, Internet-Retailer für Kinderartikel (Aufbau der europäischen Verkaufsplattform, Technologie- und Produktentwicklung) Associate der Investment Bank Greenwich NatWest, London Structured Finance Abteilung Freiberuflicher IT-Spezialist, Softwareausbilder Consultant verschiedener IT-Projekte (Compunet AG, Grundig Multimedia)
Sonstiges	Diverse Vorträge und Veröffentlichungen zu speziellen IT-Themen



GEHALTENE VORTRÄGE

- Veranstalter: Wirtschaftsförderung Berlin International (WFBI), früher BAO Berlin
Veranstaltung: IT-Profits (Messe) - Infoseminar: IT-Markt und Offshore-Development
Ort, Datum: Berlin, 15.04.2005
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Offshore Development in Polen"
Referent: Malte Prien, Vertriebsleiter der skilldeal AG
- Veranstalter: Gesellschaft für Technische Zusammenarbeit (GTZ), Rumänien
Veranstaltung: Cebit 2005 – 2. Rumänien-Wirtschaftstagung
Ort, Datum: Hannover, 12.03.2005
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Outsourcing nach Rumänien: Projekterfahrungen und Best Practices"
Referent: Timm Beyer, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: Bundesverband mittelständische Wirtschaft (BVMW)
Veranstaltung: Get Together – Daten auf Reisen
Ort, Datum: Berlin, 05.10.2004
Titel des skilldeal-Vortrags: "Daten auf Reisen"
Referent: Michael Bona, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: Wirtschaftsförderung Berlin International (WFBI), früher BAO Berlin
Veranstaltung: Jour-Fixe zur EU-Erweiterung – Rumänien
Ort, Datum: Berlin, 01.06.2004
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Markt in Rumänien: Fokus auf IT-Offshoring"
Referent: Timm Beyer, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: doIT-Offensive Baden-Württemberg
Veranstaltung: Markteinblicke Polen
Ort, Datum: Stuttgart, 20.04.2004
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Offshoring in Polen"
Referent: Timm Beyer, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: Verband der Software-, Informations- und Kommunikations-Industrie
in Berlin und Brandenburg e.V. (SIBB)
Veranstaltung: Forum „Chancen und Risiken beim Offshore Development“
Ort, Datum: Berlin, 28.01.2004
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Offshore-Projekte in Mittel- und Osteuropa"
Referent: Timm Beyer, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: BAO BERLIN
Veranstaltung: Baltikum - innovativer Wirtschaftsstandort
Ort, Datum: Berlin, 24.11.2003
Titel des skilldeal-Vortrags: "IT-Markt im Baltikum: Fokus auf Mobile Computing"
Referent: Timm Beyer, Vorstand der skilldeal AG
- Veranstalter: Electronic Service Center ESC
Veranstaltung: 3. IT-Security Workshop der ESC
Ort, Datum: Halle, 13.11.2003
Titel des skilldeal-Vortrags: "Einführung ins IT-Risikomanagement"
Referent: Michael Bona, Vorstand der skilldeal AG



OFFSHORE DEVELOPMENT – MARKTFORSCHUNG

skilldeal veröffentlichte zwei Studien zum Thema Offshore Development in Mittel- und Osteuropa

1) IT-Offshore-Projekte in Mittel- und Osteuropa: Zusammenarbeit mit deutschen Kunden

Die Studie hat mittel- und osteuropäischen (MOE) IT-Dienstleistern die Möglichkeit gegeben, über ihre Erfahrungen im Offshore-Bereich und hier vor allem über die Erfahrungen mit deutschen Kunden zu berichten.

Zeitraum der Befragung: April – Mai 2003
Anzahl der Teilnehmer: 75
Teilnehmer: Geschäftsführer und Sales Manager mittel- und osteuropäischer IT-Anbieter
Veröffentlichung: August 2003

2) Auslagerung von IT-Dienstleistungen nach Mittel- und Osteuropa: Chancen für deutsche Unternehmen

Die Studie hat die Vorstellungen und Wünsche deutscher Unternehmen zum Thema IT-Offshore Development den Erfahrungen von Dienstleistern aus Ländern Mittel- und Osteuropas gegenübergestellt. Die Ergebnisse der in Zusammenarbeit mit der Landesinitiative Projekt Zukunft durchgeführten Umfrage sollen auch als Grundlage für weitere Überlegungen und die Formulierung konkreter Massnahmen hinsichtlich einer Gestaltung des Wirtschaftsstandorts Berlin als Kompetenzzentrum für Mittel- und Osteuropa genutzt werden.

Zeitraum der Befragung: September – November 2003
Anzahl der Teilnehmer: 55
Teilnehmer: Geschäftsführer und Projekt- / Bereichsleiter in deutschen Unternehmen
Veröffentlichung: Januar 2004

Die Ergebnisse der Studien bestätigen, dass Offshore Development dank seiner Kostensenkungspotentiale langfristig auch in Deutschland eine wichtige Rolle spielen wird. Die vollständigen Ergebnisse können unter der E-Mail-Adresse MOE@skilldeal.com angefordert werden.



AUSGEWÄHLTE PRINT- UND ONLINE PUBLIKATIONEN MIT SKILLDEAL

Pressetitel:	InformationWeek Special
Titel der Publikation:	„Reaktiv statt proaktiv“
Autor:	Jürgen Höfling
Ausgabe / Datum:	23.09.2004
Pressetitel:	IT-Director
Titel der Publikation:	„Bombay oder Bukarest“
Autor:	Timm Beyer
Ausgabe / Datum:	9 / 2004
Pressetitel:	Computerwoche
Titel der Publikation:	"Der Mittelstand entdeckt Osteuropa"
Autor:	Holger Eriksdotter
Ausgabe :	18 / 2004 vom 30.04.2004
Pressetitel:	CIO
Titel der Publikation:	"Im Osten geht die Sonne auf"
Autor:	Marita Vogel
Ausgabe :	4 / 2004
Pressetitel:	CIO
Titel der Publikation:	"Im Osten viel Neues"
Autor:	Marita Vogel
Ausgabe:	10 / 2003
Online-Titel:	silicon.de
Titel der Publikation:	"Offshore-Outsourcing macht den Deutschen Angst"
Autor:	Kathrin Schmitt
Datum:	01.09.2003
Pressetitel:	InformationWeek
Titel der Publikation:	"Open Source – bezahlt wird hinterher"
Autor:	Sandra Gerbich
Ausgabe:	12 / 2003 vom 05.06.2003
Pressetitel:	InformationWeek
Titel der Publikation:	"Der Mittelstand hängt in der Luft"
Autor:	Sandra Gerbich
Ausgabe:	4 / 2003 vom 20.02.2003
Pressetitel:	Computer Reseller News
Titel der Publikation:	"IT-Markt Osteuropa: Gutes Wachstum auf niedrigem Niveau"
Autor:	Martin Fryba
Ausgabe:	4 / 2003 vom 23.01.2003
Pressetitel:	Computer Reseller News
Titel der Publikation:	"Skilldeal: Offshore Outsourcing in Osteuropa"
Autor:	Martin Fryba
Ausgabe:	4 / 2003 vom 23.01.2003